

TRAINING #3 VON PROF. DR. MARTIN-NIELS DÄFLER

POSITIV AUFTRETEN

RHETORIK: SOUVERÄNN UND KOMPETENT WIRKEN

Wie es gelingt, andere zu überzeugen, ohne zu manipulieren

ZIELGRUPPE: Führungskräfte, „Young Potentials“, ProjektleiterInnen sowie Mitarbeitende mit Kundenkontakt und aus dem Presse-/Kommunikationsbereich

DAUER: ½ Tag · 1 Tag

DURCHFÜHRUNG: In Präsenz

TEILNEHMERZAHL: Max. 10 (besser 8)

ORT: Bei Ihnen · In der ABSTEIGE (Aschaffenburg) · An einem Ort Ihrer Wahl

NUTZEN

- Sie wissen, wie Sie sich am besten auf ein (schwieriges) Gespräch/einen wichtigen Auftritt vorbereiten
- Sie vermeiden es, sich in Gesprächen/bei Auftritten „klein zu machen“
- Sie können mit Ihrer Sprechtechnik überzeugen
- Sie können mit Ihrer Körpersprache überzeugen und kennen non-verbale „No-Gos“
- Sie können gelassen auf unfaire Methoden reagieren, ohne schlagfertig sein zu müssen
- Sie können Einwände professionell behandeln

INHALT

Im Beruf stehen wir immer wieder vor herausfordernden Gesprächssituationen: (längere) Beiträge in Meetings, Vorträge, Präsentationen, Verhandlungen, Streit-/Konflikt(lösungs)gespräche oder Unterhaltungen mit dominanten Personen. Wie wirkt man in solchen Situationen überzeugend? Wie setzt man – auf faire Art und Weise – seine Interessen durch? Wie gewinnt man die Mitwirkung oder Unterstützung von anderen? Wie bringt man Mitarbeitende, Kunden oder Geschäftspartner dazu, seinen Vorschlägen/Ideen/Angeboten zu folgen?

Auf diese Fragen gibt der Speaker und Moderator Prof. Däfler Antworten aus seiner langjährigen Erfahrung. Im ersten Teil dieses Trainings erläutert er eine Fülle konkreter Techniken und gibt praktische Tipps. Im zweiten Teil wenden Sie das erlangte Wissen an und üben anhand alltagstypischer Situationen, die Sie zuvor mit ihm abgestimmt haben. Dazu hält jeder Teilnehmer einen Kurzvortrag vor der Gruppe. Anschließend betrachtet die Gruppe die Videoaufzeichnung und gibt Feedback.

